

cee

CENTRE D'ÉTUDES DE L'EMPLOI

Novembre
2009

Ségrégation urbaine et accès
à l'emploi : une introduction

Manon Domingues Dos Santos,
Yannick L'Horty, Elisabeth Tovar

123

Document de travail

Ségrégation urbaine et accès à l'emploi : une introduction

MANON DOMINGUES DOS SANTOS

Manon.Dos-Santos@univ-mlv.fr

Université Paris-Est Marne-la-Vallée, OEP et CREST

YANNICK L'HORTY

yannick.lhorty@cee-recherche.fr

*Université d'Évry-Val d'Essonne, EPEE,
CEE et TEPP (FR CNRS n°3126)*

ÉLISABETH TOVAR

etovar@u-paris10.fr

*Université de Paris-Ouest Nanterre La Défense,
EconomiX et CEE*

DOCUMENT DE TRAVAIL

N° 123

novembre 2009

ISSN 1776-3096
ISBN 978-2-11-098597-2

SÉGRÉGATION URBAINE ET ACCÈS À L'EMPLOI : UNE INTRODUCTION

Manon Domingues Dos Santos, Yannick L'Horty, Élisabeth Tovar

RESUME

Si les sciences sociales ont produit une très vaste littérature théorique et empirique afin d'expliquer la logique de formation de quartiers socialement différenciés, ainsi que les effets de cette spécialisation sur de nombreuses variables économiques et sociales, un constat s'impose : l'essentiel des travaux demeure focalisés sur la ségrégation résidentielle entre minorités ethniques et dans un contexte spatial très particulier, celui des grands centres urbains américains. Certes, des sociologues et des géographes ont mis assez tôt l'accent sur la dimension socio-économique de la ségrégation dans les villes du Vieux Continent. Mais les travaux d'économistes européens – et *a fortiori* français – restent rares dans ce domaine. La majeure partie des contributions dédiée à la ségrégation demeure consacrée à la ségrégation *professionnelle* et non à la ségrégation *résidentielle* ni a fortiori aux interactions entre ces deux phénomènes. Cet article est une introduction à ces thématiques. Il présente les grandes tendances de la ségrégation urbaine en Europe et en France avant de souligner l'intérêt qu'il y a à aborder ses interactions avec l'accès à l'emploi.

Mots-clefs : ségrégation, chômage, retour à l'emploi, disparités spatiales.

Classification JEL : J61, J64, J71, R14, R23, R50.

Urban Segregation and Access to Employment: An Introduction

Abstract

The social sciences have produced both theoretically and empirically a large literature in order to explain why urban areas are socially differentiated, and also the consequences of this urban specialization on several economic and social variables. But the major part of all these works is focused on the residential segregation of ethnic minorities within the particular context of North American cities. Sociologists and Geographers have pointed very early that there is social segregation among European cities. But works from European economists, especially French economist, remain scarce. The main part of European literature is focused on occupational segregation and not on residential segregation or moreover on the combination of these two approaches. This paper aims to introduce these issues. We present several stylised facts on urban segregation in Europe and in France before showing the interest to combine both a segregation framework and the issue of access to employment.

Key words: *segregation, unemployment, back-to-work, spatial disparities.*

La concentration persistante de minorités sociales dans des parties déterminées de l'espace urbain n'est ni un fait nouveau, ni une réalité isolée. Depuis que les villes existent, elles se composent de quartiers qui sont socialement et durablement différenciés. L'apartheid en Afrique du Sud, la situation des minorités noires et hispaniques à Chicago, Detroit ou New York, les ghettos juifs en Europe centrale, hérités du Moyen-Âge, sont des cas polaires d'extrême différenciation socio-spatiale. Au-delà de ces cas les plus célèbres, la "ségrégation urbaine", la spécialisation sociale des quartiers, semble bien être une norme urbaine. Que l'on adopte le point de vue positif, de la description de ce phénomène ou le point de vue normatif, du jugement sur cet état de fait, caractériser, comprendre l'émergence de la ségrégation urbaine constitue un champ d'étude fécond pour les sciences sociales. D'un point de vue positif, la ségrégation urbaine est un processus qu'il convient de définir et de mesurer. L'appréhender nécessite d'identifier des critères de partition de la population et de l'espace tout en définissant des indicateurs statistiques adéquats. D'un point de vue normatif, la ségrégation urbaine est une réalité dont il convient d'analyser les causes et les conséquences historiques, politiques et économiques. L'objectif implicite est alors de pouvoir mettre en place une intervention publique destinée à corriger les éventuelles inefficacités ou iniquités qui en résulteraient.

Pourtant, si la ségrégation urbaine est un phénomène général dont on peut trouver des manifestations dans la plupart des métropoles, l'essentiel de la littérature contemporaine a eu tendance à se focaliser sur un unique critère de partition de la population, celui de l'origine ethnique, et à se situer dans un espace particulier, celui des villes américaines.

1. SCIENCES SOCIALES ET SÉGRÉGATION URBAINE : UN BIAIS AMÉRICAIN ?

Ce biais ethnique et américain découle de la profonde empreinte apposée sur l'étude de la ségrégation par les travaux effectués au sein de l'école de Chicago¹. Avec l'analyse des ghettos des fondateurs de « l'écologie humaine », Robert E. Park (1925), Roderick D. McKenzie (1921, 1925), Louis Wirth (1928) et Ernest Burgess (1925, 1928), le point de vue est celui de la compétition des groupes ethniques (Juifs, Italiens, Polonais, Noirs...) pour l'occupation de l'espace de la ville. C'est dans ce contexte spécifique que les outils de mesures, les causes et les conséquences de la ségrégation urbaine ont été tout d'abord explicités. Au milieu des années cinquante, après avoir discuté les propriétés mathématiques et axiomatiques de ces indicateurs, Beverly Duncan et Otis D. Duncan (1955) ont proposé leur indice de dissimilarité, devenu un outil de référence pour l'ensemble de la littérature empirique sur la ségrégation urbaine.

L'analyse des causes de la ségrégation est quant à elle marquée par les travaux précurseurs d'Otis D. Duncan et Stanley Lieberson (1959) qui analysent l'intégration des immigrants à Chicago entre les années 1930 et 1950. Ces auteurs prennent la mesure de la force des mécanismes ségrégatifs qui les assignent à résidence dans des quartiers prédéterminés en fonction de leur origine géographique. John Kain (1968) met quant à lui en avant le rôle de la distance physique entre le lieu de résidence et l'emploi pour expliquer non plus l'émergence, mais la persistance des phénomènes de ségrégation résidentielle. Dans cette perspective, la

¹ Pour une discussion approfondie de l'apport de l'école sociologique de Chicago et sur la mesure de la ségrégation, voir Catherine Rhein (1994).

ségrégation urbaine des minorités noires aux États-Unis est analysée comme un problème de mésappariement dans l'espace entre offre et demande de travail, fondant l'hypothèse du « *spatial mismatch* » très largement reprise depuis. Inaugurant une longue tradition parallèle fondée sur l'utilisation de méthodes de modélisations par automates cellulaires, Thomas Schelling (1971) propose quant à lui un modèle expliquant l'émergence de la ségrégation spatiale selon la couleur de la peau constatée aux États-Unis. Il montre que même si tous les agents sont favorables à la mixité, il suffit qu'aucun ne souhaite se retrouver dans un groupe minoritaire pour produire une spécialisation sociale des quartiers. Abandonnant l'hypothèse de préférence discriminatoire pour expliquer la ségrégation, les travaux plus récents fondent les choix résidentiels sur l'existence d'externalités de voisinage. Pour Roland Bénabou (1993) la ségrégation urbaine se forme à cause d'externalités locales dans l'éducation qui poussent les travailleurs qualifiés à ne pas résider à côté de travailleurs peu qualifiés. George Borjas (1998) combine quant à lui des différences ethniques à des différences de niveau de qualification et s'intéresse à leurs effets sur la ségrégation résidentielle. Jonathan Crane (1991) construit une théorie du ghetto où la mauvaise « qualité » du voisinage se propage dans l'espace à la façon d'une pathologie contagieuse. Pour sa part, Yves Zenou (2000) modélise l'apparition de quartiers ségrégués en combinant les effets croisés d'un marché foncier urbain et d'un marché du travail imparfait.

Au-delà de ces travaux sur les causes de l'émergence de la ségrégation urbaine, ses conséquences économiques et sociales ont été analysées, avec le souci de proposer les modalités d'une intervention publique destinée à en adoucir les effets. Toujours dans le contexte des villes américaines, la ségrégation est ainsi présentée comme un facteur décisif de production et d'amplification des inégalités sociales. Pour Douglas Massey et Nancy Denton (1993), la ségrégation raciale des populations noires aux États-Unis est à l'origine de la persistance de la pauvreté et des inégalités sociales, avec l'apparition d'une culture « de ghetto » spécifique qui entérine la rupture des populations ségréguées avec le reste de la société. L'hypothèse de « *spatial mismatch* » de John Kain est quant à elle largement reprise par les promoteurs de politiques d'aide aux transports publics aussi bien que par ses détracteurs pour lesquels les politiques de déségrégation pourraient réduire la qualité des emplois occupés par les populations ségréguées (Paul Offner et Daniel Saks, 1971). Pour Roland Bénabou (1993), en dissociant travailleurs qualifiés et travailleurs peu qualifiés, la ségrégation urbaine pénalise l'investissement dans le capital humain des non qualifiés et contribue finalement à les exclure de l'emploi. David Cutler et Edward Glaeser (1997) mettent empiriquement en évidence des effets de l'intensité de la ségrégation des Noirs dans les villes américaines sur l'éducation, l'emploi et la fréquence de la mono-parentalité.

Tous ces travaux illustrent l'ampleur et la variété des recherches sociologiques et économiques conduites sur la ségrégation urbaine. Pour autant, si les sciences sociales ont produit une très vaste littérature théorique et empirique² dont l'objet est d'expliquer la logique de formation de quartiers socialement différenciés, ainsi que les effets de cette spécialisation sur de nombreuses variables économiques et sociales, un constat s'impose : l'essentiel des travaux demeure focalisés sur la ségrégation résidentielle entre minorités ethniques, et le contexte de l'étude reste, de façon prépondérante, celui des grands centres urbains américains.

² « Ségrégation » n'est toutefois pas un mot-clef retenu par la classification internationale du *Journal of Economic Literature*.

Il existe bien sûr de nombreux travaux, notamment portés par des sociologues et des géographes³, qui s'intéressent à l'identification de la ségrégation selon un angle essentiellement ethnique. Cependant, comme le souligne Hervé Vieillard-Baron (2006), il convient de se questionner sur l'opportunité de transposer telle quelle la problématique ethnique des ghettos américains au contexte européen. De ce côté de l'Atlantique, pour reprendre la formulation de Sako Musterd et Mariëlle de Winter (1998), la ségrégation des villes européennes apparaît davantage comme « une affaire de classe et non pas de race ». En d'autres termes, à l'échelle européenne, se sont bien les caractéristiques socio-professionnelles des individus et non leur caractéristiques ethniques qui s'avèrent pertinentes pour définir une partition des populations dans l'espace.

Pourtant, malgré cet accent mis sur la dimension socio-économique de la ségrégation dans les villes du Vieux Continent, les travaux d'économistes européens – et *a fortiori* français – restent rares dans ce domaine. La majeure partie des contributions dédiée à la ségrégation demeure consacrée à la ségrégation *professionnelle* et non à la ségrégation *résidentielle* ni *a fortiori* aux interactions entre ces deux phénomènes. À titre illustratif, parmi les quinze articles publiés en 2003 dans le numéro spécial d'*Annales d'Économie et de Statistiques* consacré au thème de la ségrégation (volume 71/72), six articles traitent de questions de discrimination de salaires ou d'accès à l'emploi, quatre ont pour objet la ségrégation résidentielle selon une entrée ethnique, en phase avec la littérature américaine, deux articles abordent la ségrégation professionnelle et les trois articles restants traitent de réseaux et d'interactions sociales. Aucun article n'aborde la ségrégation spatiale avec une entrée sociale, qui paraît la mieux adaptée aux spécificités européennes.

Au terme d'une synthèse des quarante années de recherches francophones en économie urbaine, Pierre-Henri Derycke (2009) considère que le thème de la ségrégation sociale dans l'espace urbain reste un sujet négligé par les économistes. Il juge cet état de fait d'autant plus regrettable que la situation des banlieues défavorisées devient un sujet d'intérêt général et que de multiples politiques publiques sont mises en œuvre pour contribuer à dé-ségrégérer les banlieues : fiscalité dérogatoire des zones franches urbaines, logement social et loi Solidarité et Renouvellement urbain de décembre 2000, amélioration du réseau de transport public, zones d'éducation prioritaire, ou encore rénovation urbaine. Ce même constat est posé par Jean-Paul Fitoussi, Eloi Laurent et Joël Maurice dans leur rapport du Conseil d'analyse économique intitulé *Ségrégation urbaine et intégration sociale* (2003). Parce que de puissants mécanismes contribuent à la polarisation sociale de l'espace urbain, il importe de les étudier pour mieux les combattre. Les moyens mis en œuvre par l'action publique semblent d'ores et déjà considérables et il est probable qu'ils seront renforcés dans l'avenir, ce qui pose la question de l'évaluation des politiques dé-ségrégationnistes. Dans ce domaine également, les économistes ont un rôle à jouer. Dans l'introduction du numéro de la revue *Hérodote* « Ghettos américains, banlieues françaises » (2006/3, vol. 122), Béatrice Giblin indique que les émeutes urbaines de 2005 ont sans doute contribué d'ores et déjà à changer la perception de la nature et de la hiérarchie des problèmes. Elles pourraient alors jouer un rôle analogue aux émeutes de 1965 à Los Angeles qui auraient contribué, selon John Kain (1992),

³ L'étude de la ségrégation résidentielle est une question qui intéresse les géographes européens contemporains. Citons bien sûr la féconde école de géographie sociale néerlandaise, avec Sako Musterd, Wim Ostendorf et Ronald Van Kempen. En Belgique, géographe Christian Kesteloot, s'intéresse à l'effet du logement social sur la ségrégation à Bruxelles et à Anvers (1998). Au Royaume-Uni, Ceri Peach (1999) travaille sur la ségrégation ethnique des villes britanniques, en apportant des éléments de comparaison avec le contexte américain. En Allemagne, le géographe Franz-Joseph Kemper travaille sur la ségrégation à Berlin et le sociologue Jürgen Friedrichs étudie la polarisation, notamment spatiale, de la société allemande.

au succès des travaux sur la ségrégation urbaine et le « *spatial mismatch* » et aux recommandations de politiques publiques qui en découlaient sur la nécessité qu'il y a d'améliorer l'accès à l'emploi des minorités ségréguées. Dans ce contexte, développer l'analyse économique de la ségrégation urbaine comme une ségrégation sociale devrait constituer l'une des « nouvelles frontières de l'économie urbaine », pour reprendre le titre de l'ouvrage collectif de Claude Lacour, Evelyne Perrin et Nicole Rousier (2005).

Si la demande sociale pour une meilleure compréhension de la ségrégation urbaine à l'échelle hexagonale est patente, le thème de la ségrégation *résidentielle* n'a véritablement été exploré sur données françaises que de façon récente et par un petit nombre d'économistes. Les auteurs qui ont abordé ces questions en mobilisant des données françaises sont suffisamment peu nombreux pour qu'on puisse les citer tous : Harris Selod (2002), Laurent Gobillon et Harris Selod (2002), Khaled Bouabdallah, Sandra Cavaco et Jean-Yves Lesueur (2002), Etienne Wasmer et Yves Zénou (2002), Frédéric Gaschet et Nathalie Gaussier (2003), Dominique Mignot et Diana Villareal Gonzalez (2005), Frédéric Gaschet et Claude Lacour (2008), Claude Lacour (2008), Frédéric Gaschet et Julie Le Gallo (2008), Elisabeth Tovar (2008), Emmanuel Duguet, Yannick L'Horty et Florent Sari (2009).

Mesurer, comprendre et évaluer le phénomène de ségrégation urbaine en France et ces interactions avec la situation du marché du travail demeure donc un champ d'investigation encore en friche. Peu d'études empiriques appréhendent le phénomène de ségrégation urbaine sur données européennes et particulièrement hexagonales. Peu d'études théoriques et empiriques analysent et évaluent les causes et les conséquences de la ségrégation urbaine en tenant compte des spécificités du modèle européen et notamment des spécificités du marché du travail.

La suite de cet article présente les grandes tendances de la ségrégation urbaine en Europe et en France avant de souligner l'intérêt qu'il y a à aborder ses interactions avec l'accès à l'emploi des individus.

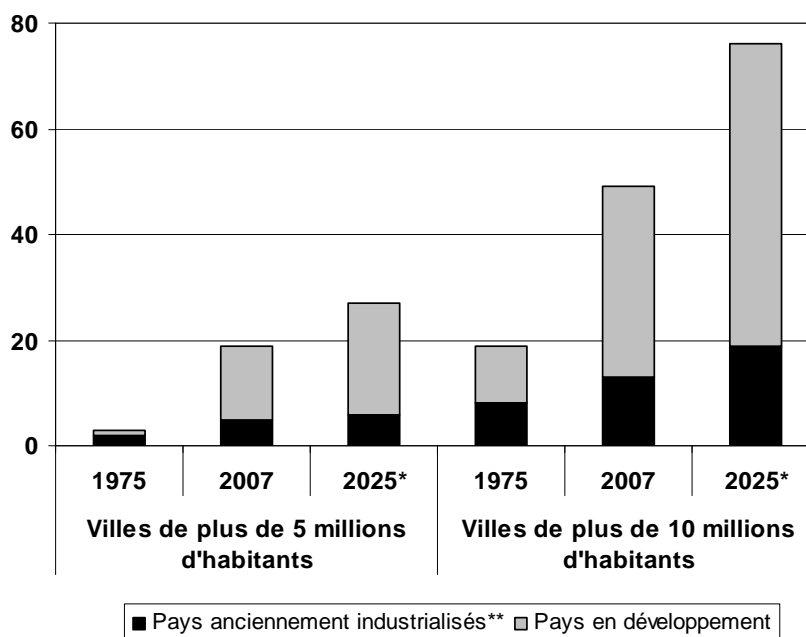
2. SÉGRÉGATION URBAINE EN EUROPE : QUELLES TENDANCES ?

Si la ségrégation urbaine n'est pas un phénomène nouveau, force est de constater qu'elle s'opère aujourd'hui sur une échelle qui n'admet aucun précédent historique. Cela tient à une raison simple et évidente : l'emprise de la ville n'a jamais été aussi importante qu'aujourd'hui. En 2010, plus d'un humain sur deux vit en ville, contre un sur dix en 1900 (Nations unies, 2008). Selon les prévisions des Nations unies, les villes concentreront 70 % de la population mondiale en 2050. Du fait de cette hyper-urbanisation du monde, la taille des villes ne cesse de croître et l'on assiste à un développement soutenu du nombre de mégapoles. Le graphique 1 illustre le phénomène en retenant deux définitions, celle de l'ONU (Organisation des Nations unies) pour laquelle une mégapole est une agglomération de plus de dix millions d'habitants, celle de Lise Bourdeau-Lepage et Jean-Marie Huriot (2009) qui retiennent plutôt un seuil de cinq millions d'habitants.

En 1991, Saskia Sassen plaçait le devenir de ces nouvelles « villes globales » sous le signe d'une *dualisation* sociale et spatiale croissante : l'espace serait divisé de façon de plus en plus étanche entre la classe de nouveaux cadres de l'économie mondialisée et la classe des nouveaux travailleurs précaires du tertiaire, l'ancienne classe moyenne disparaissant progressivement. Néanmoins, vingt ans plus tard, les travaux portant sur la différenciation socio-spatiale de l'espace urbain illustrent plutôt une diversité des trajectoires selon les villes

étudiées (Europe, États-Unis, grandes métropoles, villes de province...) et selon l'angle choisi pour mesurer la ségrégation (ethnique, monétaire, pluridimensionnel...).

Graphique 1. Démographie des mégapoles



* Estimation

** Europe de l'Ouest, Russie, États-Unis et Canada, Australie et Japon.

Du fait de cette diversité des situations, lorsque l'on mesure le phénomène de ségrégation urbaine; il faut tout d'abord choisir les indicateurs statistiques pertinents pour appréhender la ségrégation de tel ou tel groupe social, puis utiliser le bon critère qui permettra d'évaluer sa distribution dans l'espace urbain.

Nous avons déjà évoqué la possibilité d'étudier la ségrégation d'un point de vue ethnique ou socio-économique, mais même en se restreignant à celle-ci, encore faut-il trancher entre ségrégation occupationnelle et ségrégation résidentielle et, au sein de cette dernière, entre l'étude de la ségrégation des catégories socioprofessionnelles (le choix traditionnel des sociologues), des classes de revenu, ou de la pauvreté. Quelle que soit la catégorie statistique retenue pour mesurer la ségrégation, les géographes, sociologues et économistes disposent d'une palette d'indices de ségrégation qui permettent d'évaluer sa distribution dans l'espace urbain et dont l'origine remonte à l'école de sociologie urbaine de Chicago, dans les années 1930. Après-guerre, Otis D. Duncan et Beatrice Duncan (1955), proposent leur indice de dissimilarité qui correspond à la part du groupe X ou du groupe Y qui devrait déménager afin que les deux groupes obtiennent des distributions identiques dans les unités spatiales qui composent la ville étudiée. Depuis cet apport fondateur, de nombreuses critiques et améliorations ont été apportées à l'indice de dissimilarité (voir par exemple l'article de Charles Cortese, R Frank Falk et Jack Cohen, 1976), et des indices complémentaires ont été proposés afin de mesurer d'autres facettes de la ségrégation. Les sociologues Douglas Massey et Nancy Denton proposent en 1988 de considérer la ségrégation comme un phénomène

comprenant cinq dimensions : égalité, exposition, isolement, agrégation et centralisation⁴. Lorsque la ségrégation d'un groupe social est élevée selon ces cinq dimensions, on identifierait une hyperségrégation. Quel que soit l'indicateur retenu, on peut mesurer la ségrégation d'un groupe social particulier (indices uni-groupes), comparer les groupes sociaux pris deux à deux (indices inter-groupes) ou mesurer la ségrégation globale d'une ville, tous groupes sociaux confondus (indices multi-groupes). Grâce à la montée en puissance des Systèmes d'Information Géographique, de nombreuses nuances et raffinements ont été apportés à ces indices, de sorte que tout praticien peut désormais choisir entre une multitude de façons de mesurer la ségrégation. À titre d'exemple, dans l'application C#.net développée par Philippe Apparicio, Valera Petkevitch et Mathieu Charron (2005), il faut choisir entre vingt indicateurs d'égalité, cinq indicateurs d'exposition, trois indicateurs de concentration, neuf indicateurs d'agrégation et trois indicateurs de centralisation.

Enfin, indépendamment de mesure de la ségrégation, le choix du niveau de partition de l'espace urbain (quartiers, communes, aires urbaines...) est également essentiel à l'appréhension du phénomène. Comme l'explique Hervé Le Bras (2000), cette question est récurrente dès lors que l'on manipule des statistiques géo-localisées. Dans le cas de la ségrégation résidentielle, Louafi Bouzouina et Dominique Mignot (2008) pointent par exemple que les niveaux de ségrégation sont sensiblement différents selon que l'on travaille à l'échelle des aires urbaines ou des départements.

Au total, la diversité des indicateurs et des objets de mesure reflète la diversité des facettes de la ségrégation. Leur juxtaposition est sans doute nécessaire pour espérer capturer une image complète de la division socio-spatiale de l'espace urbain. En multipliant les instruments de mesure, un risque collatéral est cependant de ne pas faciliter la lisibilité et la comparabilité des résultats. Pour autant, étude après étude, un certain nombre de faits stylisés se confirment sur la ségrégation dans les villes américaines et européennes.

Aux États-Unis, la tendance n'est pas à l'explosion de la ségrégation ethnique. Ainsi, John Iceland, Daniel Weinberg et Erika Steinmetz (2002) concluent à l'absence *d'aggravation* de la ségrégation ethnique⁵ dans les villes américaines entre 1980 et 2000, même si elle se maintient à un niveau absolu élevé. Ces résultats sont à rapprocher de ceux de Mary Fischer (2003) qui met en évidence la *diminution* de la ségrégation ethnique dans les métropoles américaines entre 1970 et 2000.

Cependant, dès lors que l'on tient compte de la nature *socio-économique* de la ségrégation, le constat est différent. Mary Fischer (2003) établit que si la ségrégation ethnique domine la ségrégation monétaire sur l'ensemble de la période étudiée, celle-ci n'explique plus que 65 % de la ségrégation totale en 2000, contre 81 % en 1970. Par ailleurs, en mobilisant une mesure élargie à la dimension économique de la ségrégation, Paul Jargowsky (1996) montre une tendance à la hausse de la ségrégation résidentielle pour les Blancs, les Noirs et les Hispaniques dans les décennies 1970 et 1980. Tara Watson (2009) établit pour sa part l'augmentation de la ségrégation des villes américaines par classes de revenu entre 1970 et 2000. Enfin, certains groupes se démarquent nettement par des niveaux de ségrégation élevés, voire en augmentation.

⁴ Pour une présentation détaillée des indices de ségrégation selon les cinq dimensions définies par Otis Duncan et Béatrice Duncan (1955), se référer à Philippe Apparicio (2000).

⁵ Iceland, Weinberg et Steinmetz ont étudié cinq groupes ethniques définis dans le recensement étasunien : Blancs, Noirs ou Afro-Américains, Indiens d'Amérique ou natifs d'Alaska, Asiatiques, Natifs d'Hawaï ou d'autres îles du Pacifique.

Ainsi, en combinant les approches monétaire et ethnique, Mary Fischer (2003) montre que les *ménages Noirs pauvres* se distinguent des autres groupes socio-ethniques par une ségrégation stable à un niveau élevé pendant la période étudiée. David Cutler, Edward Glaeser et Jacob Vigdor (2000a) montrent quant à eux que la ségrégation des *primo arrivants* a augmenté aux États-Unis depuis les années 1950, et que cette évolution est moins due à la modification des caractéristiques des immigrants eux-mêmes qu'à l'évolution des villes américaines.

En Europe, les niveaux de ségrégation ethnique sont en général bien inférieurs à ceux des villes américaines. Il faut cependant nuancer ce résultat, comme l'indique le géographe Sako Musterd (2005), car certaines villes et certains groupes ethniques européens se distinguent par des niveaux de ségrégation particulièrement élevés. Ainsi, au Royaume-Uni les minorités issues du sous-continent Indien sont parfois plus ségréguées que les Noirs des villes américaines : c'est vrai à Birmingham, à Oldham, à Londres, à Manchester et à Leicester pour les Bangladais et à Oldham et à Birmingham pour les Pakistanais. Aux Pays-Bas, c'est aussi vrai pour les Nord Africains et les Bosniaques à Anvers. Et les Hispaniques américains ne sont pas plus ségrégués que les Turcs de La Haye, les Iraniens de Stockholm ou les Marocains de Bruxelles. Par ailleurs, des différences notables peuvent être appréciées entre les villes européennes, la ségrégation ethnique étant très faible en Allemagne, en France et en Autriche et plus élevée au Royaume-Uni et en Belgique. Enfin, les trajectoires suivies par les minorités ethniques sont très différentes selon les pays et les groupes considérés. Ainsi par exemple au Royaume-Uni, alors que les Noirs d'origine africaine vivaient un processus de déségrégation semblable à celui des Noirs d'origine caribéenne (Ceri Peach, 1999) les Pakistanais et les Bangladais demeurent très ségrégués, et les Indiens sont les plus dispersés dans les aires urbaines britanniques (Deborah Phillips, 1998).

Pour la ségrégation socio-économique, là encore, les niveaux enregistrés en Europe sont bien inférieurs à ceux des villes américaines – à l'exception notable de la ville d'Anvers –, et ne présentent pas de tendance à l'augmentation. Même si en l'état de la littérature il n'est pas possible de quantifier leurs impacts respectifs, et si la comparaison reste difficile compte tenu des différences entre les appareils statistiques nationaux, plusieurs facteurs peuvent être invoqués pour expliquer ces différences (Sako Musterd, 2005) : maintien d'un État-providence redistributif, politique d'assimilation et d'intégration volontariste des nouveaux arrivants, politique de développement du logement social...

Que retenir de la ségrégation au terme de cette présentation des principaux résultats empiriques disponibles sur les villes américaines et européennes ? Principalement que s'il est impossible de dégager une quelconque tendance généralisée à l'aggravation de la ségrégation, celle-ci reste une réalité ancrée dans le paysage des villes européennes et américaines, et elle ne fait pas mine de diminuer. Même, elle augmente dans certains cas bien particuliers (ségrégation des primo-arrivants dans les villes américaines notamment...). Ne pas rester à l'écart d'une réalité socio-économique majeure : voilà une première motivation pour l'étude économique de la ségrégation.

3. LES CAS FRANÇAIS ET FRANCILIEN : QUELLES SPÉCIFICITÉS ?

En ce qui concerne la France, rappelons tout d'abord que la ségrégation ethnique n'est pas en passe de supplanter la ségrégation socio-spatiale. Le sociologue Edmond Préteceille a étudié la division sociale et ethnique de l'espace francilien en 1990 et en 1999 (Préteceille, 2005 et 2006). Il arrive à un double constat : 1) en 1990 comme en 1999, la ségrégation ethnique est

nettement plus élevée que la ségrégation sociale⁶, 2) mais sa tendance générale est à la baisse, alors qu'elle augmente pour les ouvriers et employés. Par ailleurs, les villes françaises connaissent des niveaux de ségrégation ethnique inférieurs à la moyenne des villes européennes, comme le montre Sako Musterd (2005). Ce résultat ne doit pas faire oublier que la ségrégation ethnique se distingue de la ségrégation sociale par une causalité différente : elle ne reflète pas seulement l'inscription spatiale des différences de condition sociales, mais également la présence d'une discrimination réalisée à l'encontre de groupes identifiés par leur origine ethnique.

Pour la ségrégation socio-économique, plusieurs tendances peuvent être dégagées. Frédéric Gaschet et Julie Le Gallo (2008) ont mené une analyse comparative de la ségrégation socio-économique dans les aires urbaines de Bordeaux, Dijon, Lyon et Paris en 1990 et 1999. Ils montrent que la ségrégation est la plus élevée aux deux extrêmes de la hiérarchie sociale. Par ailleurs, ils soulignent la situation particulière de l'aire urbaine parisienne, caractérisée par une division sociale de l'espace plus marquée que celle des trois autres villes étudiées.

Afin de mettre un coup de projecteur sur l'aire francilienne, où l'intensité de la ségrégation est la plus élevée de France, nous avons étudié plus en détail la ségrégation socio-économique de l'Île-de-France en 1999 et 2006. Le tableau 1 présente, pour 1999 et 2006, les niveaux et la variation des indices de ségrégation socio-spatiale⁷ toutes catégories socio-professionnelles confondues dans les communes et arrondissements municipaux d'Île-de-France. Ce tableau permet de conclure à l'augmentation de la division socio-spatiale de l'espace francilien depuis la fin des années quatre-vingt-dix : qu'elle soit mesurée par un indicateur d'égalité ou par un indicateur d'exposition, la ségrégation globale (toutes catégories socio-professionnelles confondues) augmente entre 1999 et 2006.

Tableau 1 : Indices de ségrégation des CSP en Île-de-France (2006)

	Exposition	Égalité
1999	0,0111	0,104
2006	0,0138	0,1141
Variation en %	+ 24,32	+ 9,71

Calcul des auteurs.

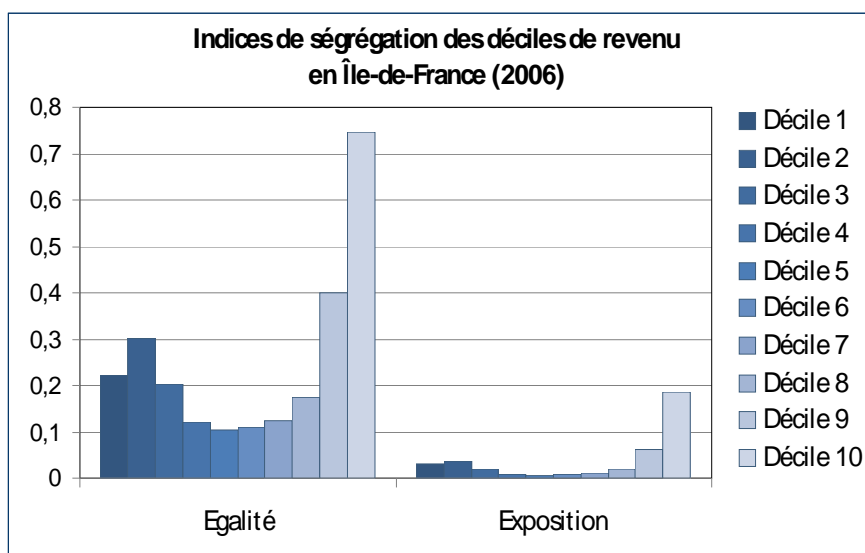
Source : Insee, Recensements généraux de la Population 1999 et 2006.

⁶ Avec un écart de l'ordre de 150 % entre la ségrégation des immigrés d'origine maghrébine ou africaine et la ségrégation des ouvriers.

⁷ L'indice d'égalité (indice de ségrégation ajusté de David Wong, 1993) mesure la sur-représentation ou la sous-représentation d'un groupe dans les unités spatiales. Il varie de 0 à 1 ; plus il s'approche de l'unité plus le groupe étudié est inégalement réparti dans les unités spatiales. L'indice d'exposition (indice d'isolement ajusté de White, 1986) mesure la possibilité d'interaction entre les membres d'un même groupe à l'intérieur des unités spatiales. Les résultats présentés ont été obtenus à l'aide de l'application C#.net développée par Philippe Apparicio, Valera petkevitch et Mathieu Charron (2005).

Le graphique 2 présente ces mêmes indices calculés pour les déciles de revenu fiscaux par unité de consommation en 2006⁸. La forme en J de la distribution des histogrammes de ce graphique illustre un résultat « ancien, stable et systématique » (Edmond Préteceille, 2006) : la ségrégation est la plus élevée pour les groupes placés le plus haut dans la hiérarchie socio-économique.

Graphique 2



Le graphique 3 présente ces indices appliqués aux catégories socio-professionnelles. Il corrobore le constat précédent : les cadres et professions intellectuelles supérieures apparaissent de loin comme la catégorie socio-professionnelle la plus ségréguée.

⁸ La distribution des revenus décile est propre à chaque unité spatiale k : les bornes $[e_{i-1,i}^k, e_{i,i+1}^k]$ des 10 déciles i sont différentes pour chaque unité spatiale. Pour pouvoir comparer les unités spatiales, il faut une échelle de mesure commune, et nous utilisons pour ce faire les déciles j de revenus mesurés à l'échelle de l'Île-de-France tout entière, et dont les bornes sont notées $[E_{j-1,j}, E_{j,j+1}]$.

La formule $p_{ij}^k = \frac{\min(e_{i,i+1}^k, E_{j,j+1}) - \max(e_{i-1,i}^k, E_{j-1,j})}{e_{i,i+1}^k - e_{i-1,i}^k}$ donne la proportion (en %) du décile i qui recouvre le

décile j . En faisant une hypothèse de distribution uniforme des revenus par unité de consommation au sein de chaque décile (voir David Caubel, 2006, pour une méthode similaire), il suffit de multiplier cette proportion p_{ij}^k par $1/10^{\text{ème}}$ de la population P_i^k de chaque unité spatiale et on obtient le nombre de personnes appartenant au $j^{\text{ème}}$ décile francilien et résidant dans l'unité spatiale k . Les données utilisées sont les revenus fiscaux par unité de consommation pour l'année 2006 (source : Insee et Ministère des Finances).

Graphique 3

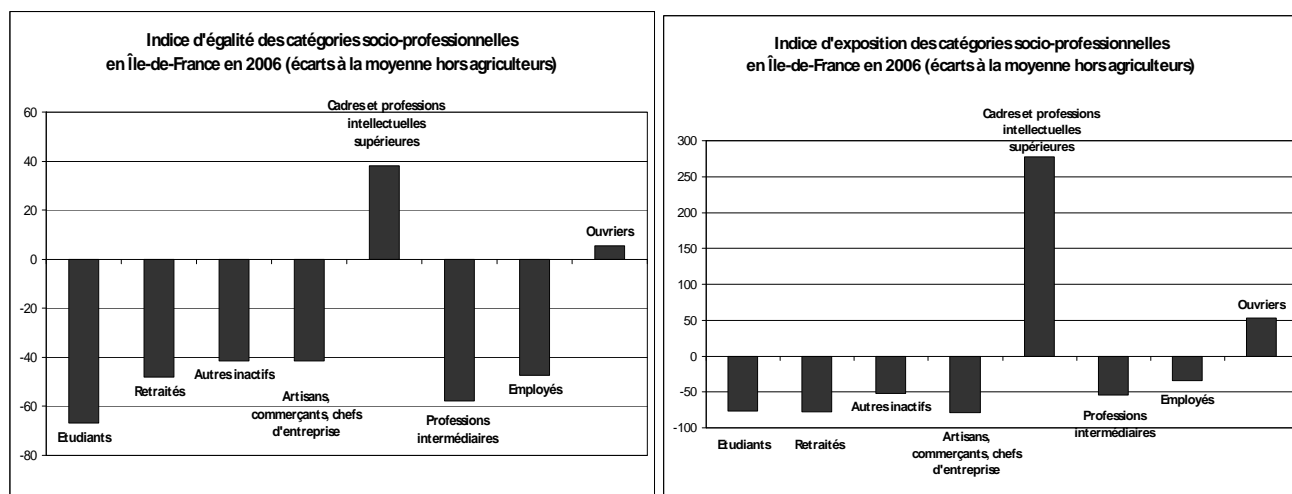


Tableau 2 : Interaction entre les catégories socio-professionnelles en Île-de-France en 2006

X \ Y	Etudiants	Retraités	Autres inactifs	Agriculteurs	Artisans, commerçants, chefs d'entreprise	Cadres et professions intellectuelles supérieures	Professions intermédiaires	Employés	Ouvriers
Etudiants	0,097	0,043	0,064	0,001	0,026	0,153	0,153	0,165	0,090
Retraités	0,092	0,047	0,063	0,001	0,026	0,143	0,158	0,169	0,094
Autres inactifs	0,093	0,043	0,071	0,001	0,026	0,135	0,149	0,171	0,099
Agriculteurs	0,082	0,056	0,061	0,022	0,035	0,111	0,162	0,158	0,115
Artisans, commerçants, chefs d'entreprise	0,094	0,044	0,063	0,001	0,029	0,159	0,158	0,162	0,088
Cadres et prof. intellectuelles supérieures	0,097	0,042	0,058	0,001	0,028	0,196	0,160	0,151	0,070
Professions intermédiaires	0,093	0,045	0,062	0,001	0,026	0,151	0,160	0,168	0,091
Employés	0,093	0,044	0,065	0,001	0,025	0,134	0,155	0,176	0,100
Ouvriers	0,091	0,045	0,069	0,001	0,025	0,113	0,152	0,181	0,113

Calcul des auteurs.

Source : Insee, Recensement général de la Population 2006.

Lecture : la probabilité qu'un actif membre de la catégorie socio-professionnelle « cadres, professions intellectuelles supérieures » interagisse avec un actif membre de la catégorie socio-professionnelle « ouvriers » dans son unité spatiale de résidence est égale à 7 %

Le tableau 2 présente les indicateurs d'interaction entre les catégories socio-professionnelles (indice d'interaction de Wendell Bell, 1954). Il montre que les cadres sont les plus susceptibles de partager la même unité spatiale de résidence avec d'autres cadres et des professions intermédiaires. Dans leur unité spatiale de résidence, ils n'ont qu'une faible probabilité d'entrer en contact avec des membres d'autres catégories socio-professionnelles (7 % seulement pour les ouvriers). Les classes moyennes (déciles médians, professions intermédiaires et employés) correspondent aux groupes sociaux les moins ségrégués. Ce sont également celles qui interagissent le plus avec les autres catégories socio-professionnelles. Les déciles les plus pauvres et les ouvriers connaissent une ségrégation plus élevée que les classes moyennes, mais sans commune mesure avec celle des déciles les plus aisés et les catégories socio-professionnelles supérieures. De plus, par rapport aux employés et aux professions intermédiaires, les ouvriers ne partagent pas particulièrement leur unité spatiale de résidence avec des membres de leur propre catégorie socio-professionnelle. Par ailleurs, il est intéressant de remarquer que le décile le plus pauvre est moins ségrégué que le deuxième décile ; une explication pourrait être que les unités de consommation qui le composent ont une plus grande probabilité d'être éligibles à un logement social, et d'être donc moins tributaires du tri social effectué par le marché foncier.

4. L'ÉCONOMIE DE LA SÉGRÉGATION URBAINE ET DE L'ACCÈS À L'EMPLOI : QUELLES SYNERGIES ?

La persistance de la ségrégation urbaine conduit à un complet renversement de perspective sur la valorisation symbolique de la ville. L'expansion continue du fait urbain depuis les premières cité-État sumériennes peut en effet être perçue comme participant d'un mouvement historique d'émancipation de l'homme vis-à-vis de la nature : le géographe américain Yi-Fu Tuan (1978) ne propose-t-il pas de définir le fait urbain en mesurant sa distance d'avec la nature ? Fait humain et culturel par excellence, la ville est aussi la *cité*, le lieu où s'organise le corps social et politique. Ce n'est pas un hasard si depuis *l'Utopia* de More les utopies sociales ont si souvent pris la forme d'utopies *urbaines* (Roger Burrows, 1997), ou s'il est difficile de mentionner une œuvre de science-fiction qui ne prenne pas pour cadre une ville plus ou moins dystopique (Antoine Picon, 2000). En tant qu'objet, la ville est souvent prise comme une métaphore de la société. Dans ce cadre, alors que l'égalité reste un idéal collectif structurant nos sociétés occidentales contemporaines, tout se passe comme si la différenciation sociale de l'espace urbain apparaissait symboliquement comme le symptôme d'un dysfonctionnement social majeur (Philippe Genestier, 2005, parle d'une « indexation à l'urbain » des inquiétudes sur le devenir du modèle social), comme si de lieu de toutes les émancipations, la ville devenait le lieu de toutes les aliénations.

Étudier la ségrégation se justifierait donc d'un point de vue non plus seulement positif, mais aussi normatif. D'ailleurs, la dimension normative est souvent implicitement présente dans l'analyse positive de la différenciation sociale de l'espace des villes, car l'aune à laquelle les « scientifiques sociaux », évaluent le réel urbain reste celle de l'égalité des situations – ou, à défaut, de l'égalité des chances. Les indicateurs de ségrégation ne sont-ils pas construits sur la base de la comparaison de la distribution des groupes sociaux par rapport à une situation théorique parfaite d'égalité ?

L'idéal de mixité sociale et le rejet de toute forme de ségrégation semblent donc constituer l'horizon normatif des sciences sociales. Pour autant, le jugement normatif qu'elles posent sur la ségrégation n'est pas nécessairement défavorable.

Chez les sociologues, il faut bien sûr citer les travaux qui, à la suite de Jean-Claude Chamboredon et Madeleine Lemaire (1970), s'attachent à souligner que la proximité spatiale des groupes sociaux n'implique pas nécessairement leur proximité sociale. Dans ce cadre, toute diminution de la ségrégation socio-spatiale issue de politiques de mixité sociale « forcée » pourrait paradoxalement conduire à la production de nouveaux mécanismes de mise à distance entre les groupes sociaux. Cette argumentation reste aujourd'hui largement débattue⁹.

De leur côté, plusieurs économistes empiristes ont pu mettre en avant les vertus d'une certaine ségrégation de certaines populations. Par exemple, des auteurs américains ont récemment cherché à quantifier d'éventuels effets positifs de la résidence dans des quartiers ethniquement homogènes aux États-Unis et notamment sur l'insertion sur le marché du travail. Si David Cutler, Edward Glaeser et Jacob Vigdor (2000b) montrent qu'en moyenne les résultats des 20-30 ans sur le marché du travail (mesurés en termes de revenu et d'activité) sont les plus mauvais pour ceux qui vivent dans les quartiers les plus ethniquement concentrés, ils montrent aussi que les effets de la concentration ethnique sur le revenu des jeunes adultes et sur leur capacité à parler anglais peuvent être positifs à condition que le niveau de capital social des adultes présents dans leur quartier soit élevé, indépendamment de leur concentration ethnique. Dans le cas de la ville de Belfast, Frederick Boal (1998) a pointé les effets globalement positifs de la ségrégation des Catholiques et des Protestants, même s'il a également montré que ces effets devenaient négatifs pour les Catholiques les plus pauvres.

Au-delà de ces cas très particuliers, la théorie économique indique que la différenciation socio-spatiale de l'espace urbain n'est *a priori* ni un mode inefficace de répartition de l'espace urbain, ni nécessairement un état sous-optimal.

En économie urbaine, on utilise le cadre simplifié de la ville monocentrique (formalisée par William Alonso, 1964 ; Masahisa Fujita et Jacques-François Thisse, 1986 ; Masahisa Fujita, 1989) pour étudier la répartition des individus dans l'espace urbain ; celle-ci dépend de l'arbitrage qu'ils effectuent entre le coût de déplacement et une rente foncière décroissante avec la distance au centre-ville où se concentrent toutes les activités¹⁰. À l'équilibre du marché foncier, tout accroissement marginal des frais de transport liés à un éloignement marginal du centre-ville est compensé par une diminution de la rente foncière, et une des conditions de l'équilibre est que des individus dotés de caractéristiques identiques jouissent d'une satisfaction identique. Si l'on considère des groupes dotés de revenus différents, la stratification sociale de la ville n'est que la projection dans l'espace de la dispersion du revenu. Dans ce cadre, la division sociale de l'espace urbain est totale puisque la distribution des individus se réalise selon une fonction d'enchères foncières décroissante et monotone. Or, si l'on appliquait les indicateurs de ségrégation présentés ci-dessus au modèle de localisation résidentielle d'individus dotés de revenus différents, on mesurerait une ségrégation extrême ; pourtant, l'équilibre urbain ainsi décrit est efficace, et n'est donc en rien sous-optimal.

Cela veut-il dire que la ségrégation n'est pas un problème pour les économistes ? Bien sûr que non, comme en témoigne l'important développement, dans les dix dernières années, du corpus des modèles d'économie urbaine qui tentent d'expliquer l'émergence de villes

⁹ Pour une illustration de ce débat, voir Marco Oberti (2004).

¹⁰ Pour une présentation du fonctionnement des modèles de localisation résidentielle, voir Jacques-François Thisse, Etienne Wasmer et Yves Zénou (2003).

ségrégées¹¹. Au contraire, le point de vue apporté par ces modèles ajoute une *dimension supplémentaire* à l'appréciation de la ségrégation telle que nous l'avons présentée jusqu'à présent. Les indicateurs de ségrégation présentés supra sont des mesures de la division sociale, ethnique, etc. de l'espace à un moment donné : ils ont une dimension statique (Claude Lacour, 2008, parle de « ségrégation de situation »). En pensant la ségrégation comme un phénomène sous-optimal car *auto-entretenu*, où le tri social opéré sur le marché foncier renforce le tri social opéré sur le marché du travail, les modèles d'économie urbaine présentent implicitement la ségrégation comme un problème *dynamique*. Ce n'est pas la concentration des pauvres dans les portions de la ville les plus éloignées du « centre », ce n'est pas le cumul de la pauvreté et de l'éloignement qui posent problème, ou le simple mésappariement, à un instant donné, entre emploi et pauvreté, mais le fait que cette localisation particulière *rétroagit* sur la possibilité de s'extirper de la pauvreté (Claude Lacour parle alors de « ségrégation de processus »). Pour employer le vocabulaire bien commode de l'approche par les capacités d'Amartya Sen (1985), la localisation résidentielle des individus ne fait pas uniquement partie de ce qu'ils réalisent à un moment donné ; elle contraint l'ensemble des opportunités potentiellement accessibles à l'individu (Elisabeth Tovar, 2008). Dans ce contexte, l'accès à l'emploi devient primordial pour penser la ségrégation.

Il convient donc d'analyser précisément, tant au niveau théorique qu'empirique, tant au niveau positif que normatif, les interactions entre la localisation spatiale des individus, leur statut sur le marché du travail et les politiques publiques mises en œuvre pour agir sur ces deux phénomènes, qu'on les appréhende de façon disjointe ou conjuguée.

En substance, mesurer et comprendre le phénomène de ségrégation urbaine et ses interactions avec le marché du travail en Europe, et particulièrement en France, s'avère plus que jamais nécessaire pour mettre en œuvre une action publique efficace visant à agir sur ces deux phénomènes de façon disjointe mais surtout conjuguée.

BIBLIOGRAPHIE

- ALONSO, W., 1964, *Localisation and Land Use. Toward a General Theory of Land Rent*, Cambridge, Massachusetts, Harvard University Press, 205 p.
- APPARICIO P., 2000, « Les indices de ségrégation résidentielle : un outil intégré dans un système d'information géographique », *Cybergéo*, n°134, www.cybergeo.eu
- APPARICIO P., PETKEVITCH V., CHARRON M., 2005, « Une Application C#.net pour le calcul des indices de ségrégation résidentielle », *Document de recherche de l'INRS Urbanisation, Culture et Société* n°2005-2, 37 p.
- BAYER P., MCMILLAN R. et RUEBEN K., 2004, "What Drives Racial Segregation ? New Evidence Using Census Microdata", *Journal of Urban Economics*, vol. 56, n°3, pp. 514-535.
- BELL W., 1954, "A Probability Model for the Measurement of Ecological Segregation", *American Sociological Review*, 32, pp. 357-364.
- BENABOU R, 1993, "Workings of a city : Location, Education and Production", *The Quarterly Journal of Economics*, vol. 108, n°3 pp.619-652.
- BOAL F.W., 1998, "Exclusion and Inclusion : Segregation and Deprivataion in Belfast" in S. MUSTERD et W. OSTENDORF (éds.) *Urban Segregation and the Welfare State, Inequality and Exclusion in Western Cities*, Londres, Routeldge, pp.94-109.

¹¹ Pour une revue de la littérature de ces modèles d'économie urbaine, on pourra par exemple consulter Gobillon, Selod et Zenou (2002) et Thisse, Wasmer et Zenou (2003).

- BORJAS G. J., 1998, "To Ghetto or not to Ghetto: Ethnicity and Residential Segregation", *Journal of Urban Economics*, n°44, pp.228-253.
- BOUABDALLAH K., CAVACO S., LESUEUR J.-Y., 2002, « Recherche d'emploi, contraintes spatiales et durée de chômage: une analyse microéconométrique », *Revue d'Economie Politique*, vol.112, n°1, pp. 137-56.
- BOURDEAU-LEPAGE L., HURIOT J.-M., 2009, *Économie des Villes Contemporaines*, Paris, Economica, 366 p.
- BOUZOUINA L., MIGNOT D., 2008, « La ségrégation spatiale à différentes échelles », in *Métropolisation et ségrégation*, F. GASCHET et C. LACOUR (dirs.), Bordeaux, Presses Universitaires de Bordeaux, Chapitre 3, pp.
- BRUN J., 1994, « Essai critique sur la notion de ségrégation et sur son usage en géographie urbaine », in *La ségrégation dans la ville*, J. BRUN et C. RHEIN (éds.) Paris, l'Harmattan, pp.21-57.
- BUISSON M.-A., MIGNOT D., 2005, *Concentration économique et ségrégation spatiale*, Bruxelles, de Boeck, 368 p.
- BURGESS E., 1928, "Residential Segregation in American Cities", *Annals of the American Academy of Political and Social Science*, CXL, pp.105-115.
- BURROWS R., 1997, "Virtual culture, urban social polarisation and social science fiction", in *Politics, technology and global restructuring*, B. LOADER (éd.), Chapitre 3, pp. 35-42.s.
- CAUBEL D., 2006, *Politique de transports et accès à la ville pour tous ? Une méthode d'évaluation appliquée à l'agglomération lyonnaise*, Thèse pour le doctorat de sciences économiques (économie des transports), Université Lumière, Lyon 2. 446 p.
- CHAMBOREDON J-C., LEMAIRE M., 1970, « Proximité spatiale et distance sociale. Les grands ensembles et leur peuplement », *Revue Française de Sociologie*, XI-1, p.12.
- CORTESE C., FALK R., COHEN J., 1976, "Further Considerations on the Methodological Analysis of Segregation Indices", *American Sociological Review*, vol. 41, n° 4, pp. 630-637.
- CRANE J., 1991, "The Epidemic Theory of Ghettos and Neighborhood Effects on Dropping Out and Teenage Childbearing", *The American Journal of Sociology*, vol. 96, n° 5, pp. 1226-1259.
- CUTLER D. M., GLAESER E. L., 1997, "Are Ghettos Good or Bad?" *The Quarterly Journal of Economics*, n°112, pp.827-872.
- CUTLER D., GLAESER E., VIGDOR J., 2008b, "When are Ghettos Bad ? Lessons from Immigrant Segregation in the United States", *Journal of Urban Economics*, vol.63, n°3, pp. 759-774.
- CUTLER D.M., GLAESER E.L., VIGDOR J.L., 2008a, "Is the Melting Pot still Hot? Explaining the Resurgence of Immigrant Segregation", *The Review of Economics and Statistics*, vol. 90, n°3, pp. 478-497.
- DERYCKE P.-H., 2009, « Regards sur l'économie urbaine 40 ans de recherches francophones (1965-2007) », *Revue d'économie régionale et urbaine*, vol 2, pp. 239-266.
- DONZELOT J., MEVEL C., WYVEKENS A., 2002, « De la fabrique sociale aux violences urbaines », *Esprit*, n°12, pp. 13-34.
- DUGUET E., L'HORTY Y., SARI F., 2009, « Sortir du chômage en Ile-de-France : Disparités territoriales, *Spatial Mismatch* et ségrégation résidentielle », *Revue économique*, vol. 60, n°4.
- DUNCAN O.D., DUNCAN B., 1955, "A Methodological Analysis of Segregation Indexes", *American Sociological Review*, vol. 20, n°2, pp. 210-217.
- DUNCAN O.D., LIEBERSON S., 1959, "Ethnic Segregation and Assimilation", *The American Journal of Sociology*, vol. 64, n°4, pp. 364-374.
- FITOUSSI J-P., LAURENT E., MAURICE J., 2003, « Ségrégation urbaine et intégration sociale », Rapport du Conseil d'Analyse Économique, n°45, 133 p.
- FUJITA M., THISSE J.-F., 1986, "Spatial Competition with a Land Market : Hotelling and von Thünen Unified", *Review of Economic Studies*, vol.53, pp.819-841.
- FUJITA M., 1989, *Urban Economic Theory. Land Use and City Size*, Cambridge, Cambridge University Press, 366 p.

- GASCHET F., GAUSSIER N., 2003, « Ségrégation urbaine et marchés du travail au sein de l'aire urbaine bordelaise : quelle portée pour l'hypothèse de mauvais appariement spatial ? », *Cahier du GRES* n°2003-14, 25 p.
- GASCHET F., LACOUR C., 2008, *Métropolisation et ségrégation*, Bordeaux, Presses Universitaires de Bordeaux, 318 p.
- GASCHET F., LE GALLO J., 2008, « La dimension spatiale de la ségrégation », in *Métropolisation et ségrégation*, F. GASCHET et C. LACOUR (dirs.), Bordeaux, Presses Universitaires de Bordeaux, Chapitre 2, pp.45-68.
- GENESTIER, P., 2005, « Le vocable "ségrégation" et ses connotations : entre dénonciation des inégalités et invocation d'un idéal holiste », in *Concentration économique et ségrégation spatiale*, M.-A BUISSON et D. MIGNOT (éds.), Bruxelles, De Boeck, Chapitre 2, pp.19-37.
- GIBLIN B., 2006, « Ghettos américains, banlieues françaises », *Hérodote*, n° 122, pp. 3-7.
- GOBILLON L., H. SELOD (2007), « Les déterminants locaux du chômage en Ile-de-France », *Economie et Prévision*, vol. 180-181, n° 4-5, pp. 19-38.
- GOBILLON L., SELOD H., 2002, « Comment expliquer le chômage des banlieues ? Les problèmes d'accès à l'emploi et de ségrégation résidentielle en Île-de-France », *CREST, miméo*, 42 p.
- GOBILLON L., SELOD H. et ZENOU Y., 2003, "Spatial Mismatch : From the Hypothesis to the Theories", *IZA Discussion Paper* n°693, 38 p.
- HALBWACHS M., 1932, "Chicago expérience ethnique", *Annales d'histoire économique et sociale*, IV, pp. 11-49.
- JAYET H., UKRAYINCHUK N., 2007, « La localisation des immigrants en France : une première approche », *Revue d'Économie régionale et urbaine*, n° 4, pp. 625-649.
- KAIN J.F., 1968, "Housing Segregation, Negro Employment and Metropolitan Decentralization", *The Quarterly Journal of Economics*, vol. 82, n°2, pp. 175-197.
- KAIN J.F., 1992, "The Spatial Mismatch Hypothesis: Three Decades Later", *Housing Policy Debate*, vol.3, n°2, pp.371-392.
- KESTELOOT C., CORTIE G., 1998, "Housing Turks and Moroccans in Brussels and Amsterdam: The Difference between Private and Public Markets", *Urban studies*, vol. 35, n° 10, pp. 1835-1853.
- LACOUR C., 2008, « La metro-ségrégation », in *Métropolisation et ségrégation*, F. GASCHET et C. LACOUR (dirs.), Chapitre 1, Bordeaux, Presses Universitaires de Bordeaux, pp.21-43.
- LE BRAS H., 2000, *Essai de géométrie sociale*, Paris, Odile Jacob, 300 p.
- MCKENZIE R.D., 1921, "The Neighborhood : a Study of Local Life in the City of Columbus, Ohio", *American Journal of Sociology*, 27, 9.
- MARCUSE P., VAN KEMPEN R., 2002, *Of States and Cities. The Partition of Urban Space*, XXX, 291 p.
- MARESCA B. 2003, « Le consumérisme scolaire et la ségrégation sociale des espaces résidentiels », cahier de recherche CREDOC n° C 184.
- MASSEY D., DENTON N., 1988, 'The Dimensions of Residential Segregation', *Social Forces*, vol. 67, n°2, pp. 281-315.
- MASSEY D., DENTON N., 1989, "Hypersegregation in U.S. Metropolitan Areas: Black and Hispanic Segregation Along Five Dimensions", *Demography*. col. 26. n°3, pp. 373-374.
- MASSEY D., DENTON N., 1993, "American Apartheid. Segregation and the Making of the Underclass", Cambridge, Massachussets, Harvard University Press, 292 p.
- MASSEY D.S., 1990, "American Apartheid: Segregation and the Making of the Underclass", *The American Journal of Sociology*, vol. 96, n°2, pp. 329-357.
- MIGNOT D., VILLAREAL GONZALEZ R., 2005, « Métropolisation, concentration et ségrégation dans les villes européennes et américaines : une comparaison Costa Rica, France et Mexique », *Revue d'Économie Régionale et Urbaine*, n° 5, pp. 679-698.

- MUSTERD S., OSTENDORF W., 1998, *Urban Segregation and the Welfare State*, Londres, Routledge, 275 p.
- OBERTI M., 2004, « La mixité urbaine est-elle une politique ? Table ronde avec Marco Oberti », *Esprit*, pp.121-144.
- OFFNER P., SAKS D., 1971, "A Note on John Kain's "Housing Segregation, Negro Employment and Metropolitan Decentralization". *The Quarterly Journal of Economics*, vol. 85, n°1, pp. 147-160.
- PARK R.E., BURGESS E.W., et MCKENZIE R.D, 1925, *The City, Suggestions for the Study of Human Nature in the Urban Environment*, Chicago, University of Chicago Press.
- PEACH C., 1999, "London and New York : Contrasts in British and American Models of Segregation", *International Journal of Population Geography*, vol.5, pp.319-351.
- PHILLIPS D., 1998, "Black Minority Ethnic Concentration, Segregation and Dispersal in Britain", *Urban Studies*, vol. 35, n° 10, pp. 1681-1702.
- PICON A., 2000, « Les utopies urbaines, entre crise et renouveau », *La Revue des Deux Mondes*, vol. 4, pp. 110-117.
- PRETECEILLE E., 2005, « Définir et analyser la ségrégation sociale », in *Les mécanismes fonciers de la ségrégation*, F.-N. Buffet et al (éds.), Paris, ADEP, pp. 9-29.
- PRETECEILLE E., 2006, « La ségrégation contre la cohésion sociale : la métropole parisienne », in Yves Lagrange (dir.) *L'épreuve des inégalités*, Paris, Presses universitaires de France, Coll. Le lien social, Chapitre 7, pp.195-245.
- RHEIN C., 1994, « La ségrégation et ses mesures », in *La ségrégation dans la ville*, J. BRUN et C. RHEIN (éds.), Paris, L'Harmattan, pp. 121-161.
- SASSEN S., 1991, *The Global City : New York, London, Tokyo*, Princeton, Princeton University Press
- SCHELLING T., 1971, "Dynamic Models of Segregation", *Journal of Mathematical Sociology*, vol. 1, pp 143-186.
- SCHNELL I., OSTENDORF W. (éds.), 2002, *Studies in Segregation and Desegregation*, Aldershot, Ashgate, 311 p.
- SELOD H., 2002, Stratification urbaine et ségrégation scolaire, une revue de la littérature, *CORE*, miméo.
- SELOD H., ZENOU Y., 2006, "City Structure, Job Search and Labour Discrimination: Theory and Policy Implications," *Economic Journal*, vol. 116, pp. 1057-1087.
- SEN A.K., 1985, "Commodities and Capabilities", *Professor Dr. Hennipman Lectures in Economics*, vol 7, Amsterdam, North-Holland.
- TABARD N. « Représentation socio-économique du territoire, Typologie des quartiers et communes selon la profession et l'activité économique de leurs habitants », *France métropolitaine, recensement de 1990, Insee, document F/9304, 1993.*
- TRANCART D. « Ségrégation sociale et variations spatiales de réussite scolaire au collège ». Université de Marne la Vallée, La nouvelle question spatiale, ségrégation urbaine et accès à l'emploi, Fédération de recherche « Travail, Emploi et Politiques Publiques », 15 et 16 septembre 2009, Marne-la-Vallée : www.aleou.fr/CR_sept_08/NQS_Trancart.pdf
- THISSE J.-F., WASMER E. et ZENOU Y., 2003, « Ségrégation urbaine, logement et marchés du travail », *Revue Française d'Economie*, vol.17, pp. 85-129.
- TOVAR E., 2008, *La ségrégation urbaine : représentation économique et évaluation éthique, avec une application à l'Île-de-France des années 1990*, Thèse de doctorat de l'EHESS, 427 p.
- TUAN Y.-F., 1978, "The City : Its Distance from Nature", *The Geographical Review*, vol.68, n°1, pp.1-12.
- UNITED NATIONS POPULATION DIVISION, 2008, *World Urbanization Prospects : The 2007 Revision Population Database*, <http://esa.un.org/unup/index.asp>
- VIEILLARD-BARON H., 2006, « Des banlieues françaises aux périphéries américaines : du mythe à l'impossible confrontation ? », *Hérodote*, n° 122, pp. 10-24.

- WACQUANT L., 1997, "Three Pernicious Premises in the Study of the American Ghetto", *International Journal of Urban and Regional Studies*, vol. 21, n°2, pp. 341-354.
- WASMER E. et ZENOU Y., 2002, "Does City Structure Affect Job Search and Welfare ?" *Journal of Urban Economics*, 51, pp. 515-541.
- WENGLANSKI S., 2004, « Une mesure des disparités sociales d'accessibilité au marché de l'emploi en Ile-de-France », *Revue d'Economie Régionale et Urbaine*, n°4, pp.539-550.
- WHITE M.J., 1986, "Segregation and Diversity Measures in Population Distribution", *Population Index*, vol. 52, n°2, pp. 198-221 .
- WIRTH L., 1928, *The Ghetto: A Study in Isolation*, Chicago, Chicago University Press.
- WONG D.W.S., 1993, "Spatial Indices of Segregation", *Urban Studies*, vol. 30, n°3, pp. 559-572.
- ZENOU Y., 2000, "Urban Unemployment, Agglomeration and Transportation Policies", *Journal of Public Economics*, 77, pp. 97-133.

DERNIERS NUMÉROS PARUS :

téléchargeables à partir du site <http://www.cee-recherche.fr>

- N° 122** *Les effets des allègements de cotisations sociales sur l'emploi et les salaires : une évaluation de la réforme Fillon de 2003*
MATTHIEU BUNEL, FABRICE GILLES, YANNICK L'HORTY
août 2009
- N° 121** *Do Environmental-Related Standards Contribute to Successful Recruitment?*
GILLES GROLLEAU, NAOUFEL MZOUGH, SANJA PEKOVIC
août 2009
- N° 120** *Santé et pénibilité en fin de vie active : Une comparaison européenne*
CATHERINE POLLAK
juin 2009
- N° 119** *Expérimenter pour décider ? Le RSA en débat*
BERNARD GOMEL, EVELYNE SERVERIN
juin 2009
- N° 118** *Réformer les aides sociales locales dans le nouveau contexte du RSA*
DENIS ANNE, YANNICK L'HORTY
mai 2009
- N° 117** *Dépendance interentreprises et inégalités d'emploi : Hypothèses théoriques et tests empiriques*
CORINNE PERRAUDIN, HELOÏSE PETIT, NADINE THEVENOT, BRUNO TINEL, JULIE VALENTIN
mars 2009
- N° 116** *Mesurer la pauvreté et la ségrégation en Île-de-France : une approche capabiliste*
ÉLISABETH TOVAR
mars 2009
- N° 115** *Case Management Services for Jobseekers. International comparisons: Sweden, the Netherlands and the United Kingdom*
NATHALIE GEORGES, NICOLAS GRIVEL, DOMINIQUE MEDA
mars 2009
- N° 114** *The Short-Time Compensation Program in France: An Efficient Measure against Redundancies?*
OANA CALAVREZO, RICHARD DUHAUTOIS, EMMANUELLE WALKOWIAK
février 2009
- N° 113** *Spécialisation et efficacité des intermédiaires du placement*
CHRISTIAN BESSY, GUILLEMETTE DE LARQUIER
janvier 2009